

Herrn
Wolfgang Bohse
Rudererweg 14

1000 Berlin 20

Sehr geehrter Herr Bohse,

wie Sie wissen, gab es zu Beginn Ihrer Tätigkeit für unser Unternehmen auch einige sehr skeptische Stimmen.

Umso erfreulicher war es für uns, daß Sie gleich in den ersten drei Monaten beim Abschluß von Serviceverträgen eine Steigerung von 157 % vorweisen konnten.

Und wer damals noch dachte, daß es sich nur um Anfangserfolge handelte, der darf heute, zwei Jahre später, über beständige Zuwachsraten von jährlich 100 % staunen.

Bereits heute teilen wir Ihnen mit, daß Sie sich für die neunziger Jahre auf sehr viel Arbeit einrichten müssen. Wir planen, das gesamte Verkaufspersonal der zur WEGERT-Gruppe gehörenden Unternehmen von Ihnen trainieren zu lassen.

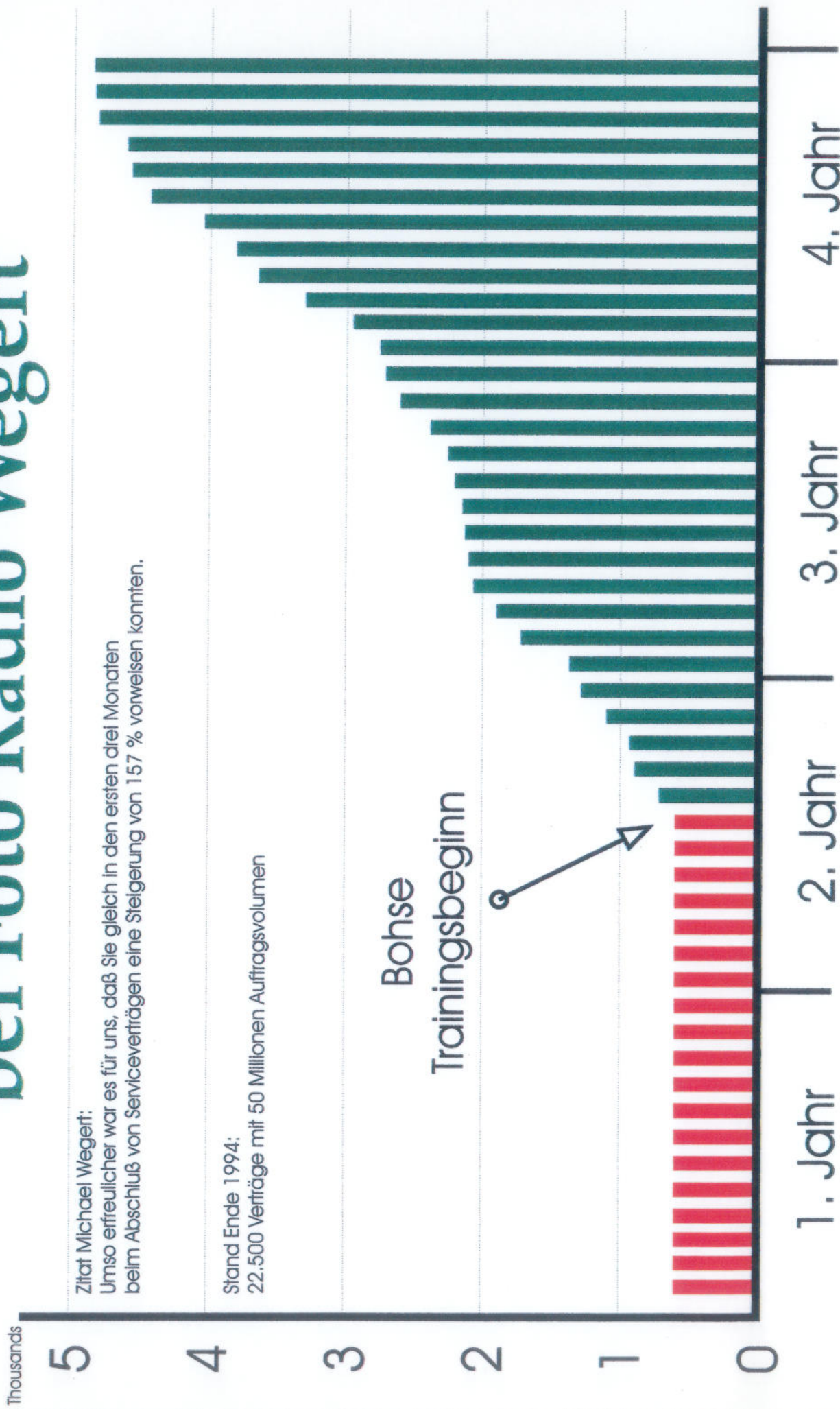
Es ist uns ein Bedürfnis, Ihnen für Ihren bisherigen Einsatz zu danken.

Mit freundlichen Grüßen

Foto-Radio-Wegert
GmbH & Co., KG


Michael Wegert

Entwicklung der Serviceverträge bei Foto Radio Wegert



Zitat Michael Weger:

Umso erfreulicher war es für uns, daß Sie gleich in den ersten drei Monaten beim Abschluß von Serviceverträgen eine Steigerung von 157 % vorweisen konnten.

Stand Ende 1994:

22.500 Verträge mit 50 Millionen Auftragsvolumen